mds心得報告

系級：四企管三甲

學號：B10408060

姓名：許俊彬

今天延續上次羅凱揚老師介紹的，從上次介紹SWOT分析、STP分析，到今天介紹的行銷組合4P等等，都是行銷非常重要的概念，如果老師有足夠時間講解的話，通常介紹這三個概念和舉一些實際案例就可以講解好幾堂課，也因為這是行銷的核心，所以值得花上幾堂課來介紹。

在介紹產品的時候，老師有提到微軟小冰這個人工智慧的機器人，它可以問15道問題就猜出你心中所想的人物，這真的是非常厲害的技術，而且幾乎都能答對。而且微軟小冰不僅僅只是這樣，她還會主持節目、創作詩歌、唱歌以及撰寫新聞，最近又看到微軟小冰也能夠打電話與人對話，而且已經可以利用人類的語調、情感來進行溝通，不再像以前都是同一種語調，可見AI產業的發展真是快速。

隨著科技的進步，現在教學不在只是老師和學生在學校面對面上課，目前也已經出現AI老師，AI老師不僅僅只是提供教學，還能找出且分析出學生不會的地方，對症下藥，使得學生的學習效果變得更佳，這對於老師來說是一種威脅，老師有可能會漸漸地被AI老師所取代。另外老師也有提到，以後會計師、律師、醫師等專業人士都有可能逐漸消失，如果要不被AI所取代，必須成為該領域中的佼佼者，或是有另外一項跨領域的專業技能。

羅凱揚老師上的這兩堂課中，我發現老師在講解一個概念的同時，非常喜歡用很多實際案例來解說一個概念，所以上課中我不單單只是學到學術上的專業術語，也讓我了解了許多實際案例，一方面上課比較不會感到無趣，另一方面也可以讓我們更加了解那個概念。